



Analyste Développement et Relations Investisseurs

CDI Fonds d'Investissement

ISALT recrute un Analyste au sein de son équipe Développement et Relations Investisseurs

ISALT, Investisseur engagé et Partenaire de long terme

ISALT est une société de gestion indépendante qui place au cœur de sa stratégie d'investissement les **transitions** sur 4 thèmes centraux : a) **les énergies alternatives** b) **l'industrie décarbonée**, c) la **qualité de vie** et d) **l'innovation technologique**.

Au sein de son département **private equity**, ISALT prend des participations dans des **PME et ETI d'innovation françaises** pour financer leurs projets de croissance et de Transition. L'objectif du **Fonds Stratégique des Transitions (FST)** est d'identifier les entreprises leaders dans leurs spécialités, d'actionner les leviers de création de valeur et de veiller à ce que les opportunités liées aux transitions essentielles - environnementales, sociales et technologiques - soient au cœur de leur stratégie de développement.

Le FST a déjà réuni à ce jour plus de 250 M€ d'engagements fermes et envisage un nouveau closing d'ici fin 2024 pour plus de 300 M€.

Nos clients sont de **grands investisseurs institutionnels** (assureurs, mutuelles, fonds de pension, banques, grands family offices, investisseurs publics, etc.)

Promoteur du **Fonds Stratégique de Participations (FSP)**, ISALT cultive une **forte expertise industrielle**, en particulier dans le domaine de la transition environnementale et énergétique.

L'équipe ISALT compte une vingtaine de **collaborateurs talentueux basés** en France à Paris.

ISALT cultive un **état d'esprit très entrepreneurial** au sein de ses équipes et bénéficie d'une **forte croissance**.

Position : Analyste Développement et Relations Investisseurs

Au sein de la Direction du Développement, l'équipe **Développement et Relations Investisseurs** d'ISALT est en charge de toutes les missions liées aux **clients / relations investisseurs et au développement commercial et business** de la société, à savoir :

- l'initiation et le suivi des relations avec les clients investisseurs, en France et à l'international
- la commercialisation et le reporting de l'activité auprès des clients
- le reporting ESG clients
- la rédaction des documents de due diligence et la réponse aux appels d'offres
- la participation au lancement des nouvelles initiatives produits
- le marketing des ventes et la communication produits

Au sein d'un environnement réactif et très entrepreneurial, vous serez exposé à tous les aspects des Relations Investisseurs, du développement produit, du marketing des ventes et de la communication avec les clients.



ISALT

Vos missions incluront notamment les responsabilités suivantes :

- vous participez à la gestion des relations clients et répondez à leurs questions et besoins, avec l'aide du Directeur du Développement
- vous constituez et assurez l'on-boarding et le suivi des dossiers clients (KYC notamment)
- Vous élaborez et assurez la coordination du reporting clients en lien avec les autres équipes
- vous concevez et réalisez des documents marketing et commerciaux liés au lancement de nouveaux fonds /produits/ nouvelles initiatives et au suivi des relations clients et prospects
- vous participez à la rédaction des documents de due diligence et de réponses aux appels d'offres
- vous contribuez aux actions commerciales et de communication lancées par ISALT, à la rédaction et la diffusion de contenu de communication notamment sur les réseaux sociaux
- vous êtes responsable de l'actualisation du site internet de la société et du compte LinkedIn
- vous assurez enfin la veille concurrentielle de nos fonds et le suivi des initiatives de place pouvant concerner notre activité

Profil recherché :

- Ecole de commerce ou profil universitaire Bac+5 avec une spécialisation en banque / finance
- 1 à 2 ans d'expérience dans des fonctions commerciales, marketing dans un environnement financier, gestion d'actifs, banque ou audit
- Solide connaissance et maîtrise des outils informatiques et particulièrement Powerpoint et Excel)
- Curiosité, esprit d'équipe et de collaboration, adaptation au sein d'une culture entrepreneuriale, leadership
- Rigueur, capacités d'analyse et de synthèse, capacités à exprimer clairement des idées complexes, à l'écrit comme à l'oral
- Excellent niveau d'anglais, expérience significative / parcours à l'international ;

Rattachement

Vous êtes rattaché directement au Directeur du Développement d'ISALT

Rémunération :

- Selon expérience et profil

CDI à temps plein, poste basé à Paris Madeleine (8ieme).

Pour postuler :

Envoyer un mail justifiant de votre motivation avec votre CV à l'adresse :

recrutement@isalt-gestion.com