



## **Analyste Développement et Relations Investisseurs**

CDI Fonds d'Investissement

### **ISALT recrute un Analyste au sein de son équipe Développement et Relations Investisseurs**

*ISALT, Investisseur engagé et Partenaire de long terme*

**ISALT** est une société de gestion indépendante qui place au cœur de sa stratégie d'investissement les **transitions** sur 4 thèmes centraux : a) **les énergies alternatives** b) **l'industrie décarbonée**, c) la **qualité de vie** et d) **l'innovation technologique**.

Au sein de son département **private equity**, ISALT prend des participations dans des **PME et ETI d'innovation françaises** pour financer leurs projets de croissance et de Transition. L'objectif du **Fonds Stratégique des Transitions (FST)** est d'identifier les entreprises leaders dans leurs spécialités, d'actionner les leviers de création de valeur et de veiller à ce que les opportunités liées aux transitions essentielles - environnementales, sociales et technologiques - soient au cœur de leur stratégie de développement.

Le FST a déjà réuni à ce jour plus de 250 M€ d'engagements fermes et envisage un nouveau closing d'ici fin 2024 pour plus de 300 M€.

Nos clients sont de **grands investisseurs institutionnels** (assureurs, mutuelles, fonds de pension, banques, grands family offices, investisseurs publics, etc.)

Promoteur du **Fonds Stratégique de Participations (FSP)**, ISALT cultive une **forte expertise industrielle**, en particulier dans le domaine de la transition environnementale et énergétique.

L'équipe ISALT compte une vingtaine de **collaborateurs talentueux basés** en France à Paris.

ISALT cultive un **état d'esprit très entrepreneurial** au sein de ses équipes et bénéficie d'une **forte croissance**.

### **Position : Analyste Développement et Relations Investisseurs**

Au sein de la Direction du Développement, l'équipe **Développement et Relations Investisseurs** d'ISALT est en charge de toutes les missions liées aux **clients / relations investisseurs et au développement commercial et business** de la société, à savoir :

- l'initiation et le suivi des relations avec les clients investisseurs, en France et à l'international
- la commercialisation et le reporting de l'activité auprès des clients
- le reporting ESG clients
- la rédaction des documents de due diligence et la réponse aux appels d'offres
- la participation au lancement des nouvelles initiatives produits
- le marketing des ventes et la communication produits

Au sein d'un environnement réactif et très entrepreneurial, vous serez exposé à tous les aspects des Relations Investisseurs, du développement produit, du marketing des ventes et de la communication avec les clients.



Vos missions incluront notamment les responsabilités suivantes :

- vous participez à la gestion des relations clients et répondez à leurs questions et besoins, avec l'aide du Directeur du Développement
- vous constituez et assurez l'on-boarding et le suivi des dossiers clients (KYC notamment)
- Vous élaborez et assurez la coordination du reporting clients en lien avec les autres équipes
- vous concevez et réalisez des documents marketing et commerciaux liés au lancement de nouveaux fonds /produits/ nouvelles initiatives et au suivi des relations clients et prospects
- vous participez à la rédaction des documents de due diligence et de réponses aux appels d'offres
- vous contribuez aux actions commerciales et de communication lancées par ISALT, à la rédaction et la diffusion de contenu de communication notamment sur les réseaux sociaux
- vous êtes responsable de l'actualisation du site internet de la société et du compte LinkedIn
- vous assurez enfin la veille concurrentielle de nos fonds et le suivi des initiatives de place pouvant concerner notre activité

#### **Profil recherché :**

- Ecole de commerce ou profil universitaire Bac+5 avec une spécialisation en banque / finance
- 1 à 2 ans d'expérience dans des fonctions commerciales, marketing dans un environnement financier, gestion d'actifs, banque ou audit
- Solide connaissance et maîtrise des outils informatiques et particulièrement Powerpoint et Excel)
- Curiosité, esprit d'équipe et de collaboration, adaptation au sein d'une culture entrepreneuriale, leadership
- Rigueur, capacités d'analyse et de synthèse, capacités à exprimer clairement des idées complexes, à l'écrit comme à l'oral
- Excellent niveau d'anglais, expérience significative / parcours à l'international ;

#### **Rattachement**

Vous êtes rattaché directement au Directeur du Développement d'ISALT

#### **Rémunération :**

- Selon expérience et profil

CDI à temps plein, poste basé à Paris Madeleine (8ieme).

#### **Pour postuler :**

Envoyer un mail justifiant de votre motivation avec votre CV à l'adresse :

[recrutement@isalt-gestion.com](mailto:recrutement@isalt-gestion.com)